

「小さな会社☆儲けのルール」 成功事例 100 連発！

～大企業と中小企業とは、経営法が大きく違う～

新聞・ニュース等の媒体では、毎日様々な企業情報が流れています。しかし、その情報のほとんどは大企業のものです。

中小企業、特に従業員が 100 人以下の会社と、新聞や雑誌等に掲載されている大企業の経営方法は、商品の選定から営業方法、組織の作り方まで全く違います。つまり経営には強者（大企業）と弱者（中小企業）との 2通りの方法があるのです。しかし、世間には大企業の情報が溢れているため、大手企業のマネをして失敗する中小企業者が後を絶ちません。大手企業から独立した人が失敗するのも、この原則を知らないからです。

今回のセミナーでは、「老舗の小企業」「これから独立を考える人や創業間もない会社」「経営を見直したい従業員が少ない会社」を対象に、成功法を事例を紹介しながら解説します。

■ 講師

㈱インタークロス／九州ベンチャー大学
かやの かつみ

代表取締役 栢野 克己 氏

実績/紹介

栢野講師は、小企業経営コンサルタントとして年間講演 約 100 回ほど開催され、全国商工会議所や各種団体の講演を行っている。2009 年に 47 都道府県制覇の講演実績を達成される。

著者では、「弱者の戦略」・「小さな会社☆儲けのルール」・「逆転バカ社長・転職発見の人生マニュアル」・「やずやの秘密」などを出版、中小企業経営者向け経営本で、5 冊 17 万部が販売されている。ビジネス書として、しばしば新聞・雑誌にも紹介される。

また、経営系異業種セミナーとしてビジネス勉強会「九州ベンチャー大学」を立ち上げ、「経営人生計画セミナー」・「早朝マーケティング勉強会」・「早朝サロン」を開催し、17 年間で 1,000 回を突破。累計参加者は、1 万人を超える。

その他として、ブログ+フェイスブック+ツイッター+YouTube+ユーチューブのアクセス数は、累計 400 万件を超えている。

コンサルタント・講演家として、活躍されています。

■ 内容

ランチェスターの基本原則にそって、自身が直接見聞してきた事例を交え、8 大戦略について解説します。

通常は“営業力”や“マーケティング”などの理論のセミナーが多いですが、当セミナーは既存の販促や顧客戦略の少しの改良で売上が 30%～200%伸ばせる手法を紹介します。即効果が出て、わかりやすい事例を中心にノウハウ満載でお話します。

■ 日 時 平成 24 年 1 月 20 日 (金) 13 : 30 ~ 16 : 30

■ 場 所 一宮商工会議所 2階 201・202室

(一宮市栄四丁目 2 番 1 号 TEL : 0586-72-4611)

※駐車場はございませんので公共交通機関をご利用ください。

■ 受講料 無料 ■ 定 員 30名 ■ 対 象 経営者等

■ 申込方法 裏面の申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXもしくは電話にてお申込みください。セミナー中、意見交換の時間を設けます。申込票に質問等ございましたらお気軽にご記入ください。

■ 申込先 一宮商工会議所 経営安定特別相談室 〒491-8686 一宮市栄四丁目 2 番 1 号

TEL (0586) 72-4611 FAX (0586) 72-4411

尾西商工会 TEL (0586) 62-9111 FAX (0586) 62-9112

木曾川商工会 TEL (0586) 87-3618 FAX (0586) 87-3802

主催：一宮商工会議所 経営安定特別相談室
一宮商工会議所中小企業相談所・尾西商工会・木曾川商工会

セミナー番号 9
経営安定セミナー

「小さな会社☆儲けのルール」
成功事例 100 連発！

ファックスまたは、電話にてお申込みください。

受講申込書

申込日：平成 年 月 日

事業所名			
住所	〒		
電話番号	() —	FAX番号	() —
業種			
従業員数	名 [内正職員 名 パート・アルバイト 名]		
E-mail			
役職			
受講者氏名			
質問等			

※ご記入いただいた情報は、商工会議所・商工会からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、講師には、参加者名簿として利用します。

一宮商工会議所 中小企業相談所
一宮市栄四丁目2番1号
電話 (0586)72-4611
FAX (0586)72-4411