

# ドラクエ(DQ)生誕30周年 ゲーム通して我々は経営を知っていた!? 「ドラクエができれば経営がわかる」の著書による、 最高の神ゲー「経営」を学ぶ!!!

～消費税の軽減税率導入・税率引き上げに備え経営力の強化 & 販路開拓等の取組を支援する補助金紹介  
(締切直前、小規模事業者持続化補助金 採択への勝利の方程式のツボも合わせてお教えいたします。)～

## ゲームを通して、私たちはすでに「経営」を知っていた!? シリーズ2

企業を取り巻く環境は、ますます厳しさが増していく。その中でも小規模事業者の現場においては、たいへん厳しく悲惨な状況で、課題・問題等が山積している。さらに、消費税率の引き上げや軽減税率制度の導入に伴い、国内消費の停滞や、企業における経理事務作業の増加等が予想されます。そのような環境変化に柔軟に対応できる経営力をつけることが命題である。しかし、小規模事業者の経営者は、自社の経営を理論的に見直し、経営力の向上に取り組むことについて、必要性は感じて日々の忙しい業務のなかでは、なかなか実践できない。経営の勉強をしようにも、難しい経営用語を目にしただけで、拒否反応を示すのが現実である。

\_\_前回好評につき、今回も身近で人気なアニメや有名ゲームの世界を通して、難しいことを身近なものに置き換え、わかりやすく経営を説明することにより、あらたな経営改善への「気づき」を得ていただきます。

また、4年目を迎え 引き続き 今年度も「**小規模事業者持続化補助金**」の公募が始まりました。この補助金は、小規模事業者が経営計画に基づき、商工会議所と一体となって取り組む各種販路開拓に係る費用の2/3を補助するものです。今回、締切直前に合わせた 採択されるための勝利の方程式として 制度の概要のポイント他、経営計画書や申請書の作成に向けてのツボも合わせて説明いたしますので、販路開拓に向けて新たな取組みをされる予定があり、同補助金の申請を検討されている方も是非ご参加ください。

受講されると、軽減税率への対応策と消費税引き上げによる経営強化策としての経営改善の「気づき」や経営のノウハウが自然と積み上がり、さらに、セミナーで学んだことにより申請書の完成度が高まります。締切直前対策 採択への勝利の方程式……

そして新たな伝説へ……

### ◆ 開催日・時間・場所等

日時 平成 29年 1月 13日(金) 受付 13:00～ 開催 13:15～16:45 (予定)

場所 一宮商工会議所 3階 大ホール(303号室)  
(一宮市栄4-6-8 JR尾張一宮駅、名鉄一宮駅 東口より徒歩5分)

※当会議所には駐車場に限りがございます。公共交通機関もしくは 近隣の有料駐車場をご利用下さい。

対象 中小企業・小規模事業者の経営者、経営幹部、担当者

受講料 **無料** 定員 20名

申込方法 裏面の申込用紙に必要事項をご記入のうえ、お申し込みください。

その他 受講者が5名に満たない場合は、開催中止もございますので ご了承ください。

※ 当日参加できない方につきましては、後日、個別にご相談ください。

### ◆ セミナーの内容

※商標の件で、「ドラクエ」をRPG全般に置き換えて説明いたします。  
資料内ではドラクエの 文言はありません。口頭のみとなります。

#### ● 第一部 「ゲームで見るマネジメントケーススタディ(150分)」

- |                             |                                 |
|-----------------------------|---------------------------------|
| 1) 冒険の心得(経営戦略)              | ・仲間が倒れた(ハインリッヒの法則) 等            |
| ・冒険のはじまり(経営理念)              | 4) ステータスとお金の管理(財務の視点)           |
| ・冒険の準備(環境分析)                | ・ステータス管理(資金繰り)                  |
| ・敵は誰か?(競争戦略) 等              | ・装備は重要(経営効率)                    |
| 2) 街の人から好かれ始める(顧客の視点)       | ・武器商人のふっくらおじさん(損益分岐点) 等         |
| ・街のニーズと敵との差別化(戦略的マーケティング)   | 5) 仲間とともに成長していく(学習と成長の視点)       |
| ・街の人のコミュニケーション(戦術的マーケティング)等 | ・パーティ編成(組織と人事) ・ステータス(人材管理・知情意) |
| 3) 効率よく冒険が運び出す(業務プロセスの視点)   | ・旅で知り合い協力(強い組織の構成要素) 等          |
| ・目の前にあることを着々と進めていく(PDCA)    |                                 |
| ・メタル系は経験値が豊富(ABC分析)         | 6) 魔王を倒し、平和が訪れる(企業は社会のために) 等    |
| ・経験値がたまれば強くなる(経験曲線)         |                                 |

#### ● 第二部 「販路開拓等への取組支援策 (締切直前講習 小規模事業者持続化補助金申請書 採択 勝利の方程式) (60分)」

- |                         |                         |
|-------------------------|-------------------------|
| 1) 補助金を提供する側の大義名分を意識する。 | 3) 実現可能性を高める4つの視点での差別化。 |
| 2) インターネットを活用した市場調査の方法。 | 4) 売上計画はフェルミ推定と同じ?      |

### ◆ 講師紹介

第一部 UTAGE総研(株)  
& 中小企業診断士  
第二部 代表取締役 山口 亨 様  
(HP: <http://www.utage.com/>)

・2009年4月に独立、IT化支援のコンサルティングを得意とする。コスト制約がある中で、クラウドやOSSを活用した低コストIT化の実現とホームページ制作/活用支援をする。そのほか、創業支援や経営相談、講演、執筆など幅広く活動している。著書に「ガンダムに学ぶ経営学」「ドラクエができれば経営がわかる」がある。



★ 厳しい社会環境で生き延びるための必須の戦略とスキルとは……

開催

主催 一宮商工会議所 【消費税軽減税率対策窓口相談等事業】

# FAX送信票

FAX 0586-72-4411

一宮商工会議所 中小企業相談所 行

消費税軽減税率対策セミナーNo.9

【 企業経営の強化セミナー (1月13日) 】

## 受講申込書

申込日 平成 年 月 日

事業所名 (必須)			
受講者氏名 ① (必須)	役職	氏名	
受講者氏名 ② (必須)	役職	氏名	
住所 (必須)			
電話番号 (必須)			
FAX番号			
E-MAIL	. @		
業種			従業員数
過去に利用した 補助金がある	有・無	補助金名	
計画している販路 拡大策があれば記 入してください。			

※ ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡、情報提供の為に利用するほか、講師には参加者名簿として利用させていただきます。

## 一宮商工会議所 中小企業相談所

【お申込み・お問合せ先】

一宮商工会議所 中小企業相談所 担当:山崎、内藤

〒491-0858 一宮市栄四丁目6番8号 電話(0586)72-4611 FAX(0586)72-4411

E-mail : info4@ichinomiya-cci.or.jp