



株式会社ルーコ 所属  
鈴木 孝明 氏



言葉工房トム 代表  
田代 涼子 氏



オフィスKEYS 代表  
高木 富美子 氏



株式会社RW 代表取締役  
種波 伸行 氏



株式会社絢成 代表取締役  
丹羽 綾 氏

会員限定  
受講料  
無料

働き方改革推進支援助成金(団体推進コース)

今すぐ取り組める見直しポイントが見つかる！

# 販売促進実践塾

セミナー

- 第1回 **10月9日(金)** 第2回 **10月16日(金)** 第3回 **10月23日(金)**  
 第4回 **10月30日(金)** 第5回 **11月6日(金)** 第6回 **11月13日(金)**  
 全6回 各回とも14:00～16:00(2時間)

研究会

実践塾の参加者限定！  
少人数のワークショップでパワーアップ！ **いちのみや一店逸品運動研究会**

- 第1回 **10月14日(水)** 第2回 **10月28日(水)** 第3回 **11月11日(水)**  
 第4回 **11月18日(水)** 全4回 各回とも14:00～16:00(2時間)  
※研究会は、セミナーを受講された方のうち、希望者の方のみご参加いただけます。

対象

**自社商品の販売促進を図りたい会員事業所の  
経営者、担当者**

※現在、非会員の方でも当所に入会していただければ受講いただけます。  
当所の年会費は1万円からでございます。

場所

**一宮商工会議所 4階小ホール**

※駐車場の台数には限りがございます。公共交通機関もしくは近隣の有料駐車場をご利用下さい。

定員

**30名(先着順)**

セミナー内容・申込書は裏面に！

統括ファシリテーター

オフィスKEYS 代表 **高木 富美子氏**(中小企業診断士)

大学卒業後、メーカーに勤務し販売促進、新商品企画開発、海外進出事業を担当。会計事務所系コンサル会社勤務を経て2008年に独立。ターゲットを絞りお客様のニーズにきちんと応えるサービスで成功する創業、商品の魅力を適切に伝える販売促進で売上アップ、常に『お客様目線を忘れないビジネス』の支援に力を注ぐ。一男一女の母。※統括ファシリテーターは第1回、6回の講師を務めるほか第2回から第5回の講師の選任、各回の講評を行う。

※コロナウイルス感染症対策として、受講の際にはマスクの着用をお願い致します。

|主催| 一宮商工会議所 中小企業相談所

## 今すぐ取り組める見直しポイントが見つかる。「販売促進実践塾」

売上アップに必要な集客と販売促進について徹底的に考える全6回のセミナーです。ホームページはある、チラシもまいた、SNSにだって取り組んでいる、頑張っているにもう一つ成果があがらない。うまくいっているお店・会社はどうやっているの?そう思っているあなたのためのセミナーです。実は、効果をあげる集客、販売促進にはポイントがあります。

当実践塾では、売上アップにつながる集客、販売促進のポイントを、各分野のプロフェッショナルから学びます。各回とも、帰ってすぐに取り組める見直しのポイントを持ち帰っていただくことを目的としています。

## 実践塾の参加者限定!少人数のワークショップでパワーアップ! いちのみや一店逸品運動研究会

実践塾で学んだことを活かして、あなたのお店の一押し商品・サービスを『目玉商品』に育てあげる研究会にご参加いただけます。

### ●販売促進実践塾セミナー 全6回 各回とも14:00～16:00(2時間)

日程	内容	講師
第1回 10月9日(金)	お店の強みを見つけて売上アップ! あなたのお店が今取り組むべき販売促進の戦略	高木 富美子氏 (オフィスKEYS 代表)
第2回 10月16日(金)	デザイナーが教える売れる商品パッケージ、売るチラシ。 自社の販促物をランクアップするポイント!	稲波 伸行氏 (株式会社RW 代表取締役)
第3回 10月23日(金)	商品自身のセールス力を高める! コピーライターが教えるお客さまに伝わる「ことば」のチカラ	田代 涼子氏 (言葉工房トム 代表)
第4回 10月30日(金)	集客のためのSNS徹底活用! 「ありがとう」と言ってもらえるイマドキのSNS活用	丹羽 綾氏 (株式会社絢成 代表取締役)
第5回 11月6日(金)	今、Web集客で何をすればいいの? 売上に繋がるホームページ・ブログの王道!	鈴木 孝明氏(株式会社ルーコ 中小企業のWeb集客アドバイザー)
第6回 11月13日(金)	リピート客が売り上げを作る! お客様にお店・商品のファンになってもらう仕組みづくり	高木 富美子氏 (オフィスKEYS 代表)

### ●いちのみや一店逸品運動研究会 全4回 各回とも14:00～16:00(2時間)

日程	内容	講師
第1回 10月14日(水)	逸品の選定と分析 あなたのお店の一押し商品・サービスをお客様目線で分析!	高木 富美子氏 (オフィスKEYS 代表)
第2回 10月28日(水)	逸品の磨き上げ その商品・サービスはもっともっと魅力的にみせることができる!	高木 富美子氏 (オフィスKEYS 代表)
第3回 11月11日(水)	情報発信素材づくりと情報発信1 あなたのお店、商品にぴったりの情報発信手段はこれ!	高木 富美子氏 (オフィスKEYS 代表)
第4回 11月18日(水)	情報発信素材づくりと情報発信2 お店の目玉商品・サービスを『いちのみや逸品』として情報発信!	高木 富美子氏 (オフィスKEYS 代表)

### 受講申込書

FAXまたはE-mailにてお申込みください。

申込日：令和2年 月 日

事業所名		業 種		従業員数	名
住 所	〒 -				
電話番号	( ) -	FAX番号	( ) -		
E-mail					
受講者氏名		役 職			
備考	※受講できない回がありましたらご記入ください。 セミナー <input type="checkbox"/> 第1回 (10月9日) <input type="checkbox"/> 第2回 (10月16日) <input type="checkbox"/> 第3回 (10月23日) <input type="checkbox"/> 第4回 (10月30日) <input type="checkbox"/> 第5回 (11月6日) <input type="checkbox"/> 第6回 (11月13日) 研究会 <input type="checkbox"/> 第1回 (10月14日) <input type="checkbox"/> 第2回 (10月28日) <input type="checkbox"/> 第3回 (11月11日) <input type="checkbox"/> 第4回 (11月18日)				

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供や参加者名簿に利用します。 ※定員となり、申込をお断りする場合はご連絡させていただきます。

申込・問合せ先

一宮商工会議所 中小企業相談所

〒491-0858 一宮市栄四丁目6番8号 TEL (0586)72-4611 FAX (0586)72-4411 担当：伊藤 E-mail : soudan@ichinomiy-cci.or.jp